

Position: Gesamtverantwortlicher Vertrieb Asset Management (institutionelles Geschäft/Distribution Channel) als Mitglied der Geschäftsleitung mit Vorstandsperspektive für eine erfolgreiche marktbedeutende Adresse.

Projekt: PDGV

Ihr Kontakt: Herr Peter Hannemann (P.Hannemann@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-32
Frau Birgit Gessner (B.Gessner@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-15 bzw. 0177/2526106
Frau Ulrike Bergweiler (U.Bergweiler@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-10

Aktuelle Stellenangebote im Internet:

Eine Zusammenfassung aller zurzeit von uns bearbeiteten Projekte finden Sie auch im Internet auf WWW.JOBFINANCE.DE. Das Angebot gliedert sich in die Bereiche Banken, Versicherungen, Kapitalanlagegesellschaften, Leasing, Immobilien, Unternehmensberatungen, Finanzbereiche der Industrie und sonstige Finanzdienstleistungen.

Neue Stellenangebote:

Durch eine Registrierung auf unserer Internetseite ist es Ihnen möglich, sich immer die neuesten Unternehmens- und Positionsbeschreibungen aus dem Sie interessierenden Segment per E-Mail-Abo zusenden zu lassen.

Wir über uns:

Die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH ist mit rund 20 Mitarbeitern seit drei Jahrzehnten im Finanzdienstleistungsmarkt aktiv. Die kontinuierlich erfolgreiche Betätigung führte zur Auszeichnung als beste deutsche Personalberatung für Finanzdienstleistungen durch die englische Wirtschaftszeitschrift „The Economist“.

UNTERNEHMENS- UND POSITIONSBESCHREIBUNG

PDGV

Gesamtverantwortlicher Vertrieb Asset Management (institutionelles Geschäft/Distribution Channel) als Mitglied der Geschäftsleitung mit Vorstandsperspektive für eine erfolgreiche marktbedeutende Adresse.

1. Das Unternehmen

Unser Auftraggeber ist ein bankenunabhängiger Asset Manager, der sowohl in der Vermögensverwaltung für wohlhabende Privatpersonen als auch im Asset Management von institutionellen Kundengeldern und Family Offices tätig ist. Weiterhin ist man als Fondsgesellschaft mit einem erfolgreichen Vertriebskanal seit über 40 Jahren überaus erfolgreich am Markt tätig. Die gesamten Assets under Management bewegen sich im unteren zweistelligen Milliardenbereich.

Für die Erweiterung des Gesamtvertriebs von Asset Management- und Fondslösungen, welche sich auf zum einen auf die Bereiche Bankenvertrieb und unabhängige Finanzdienstleister, zum anderen auf die Bereiche Versorgungswerke, Pensionskassen, Stiftungen, Family Office, erstreckt, suchen wir einen verantwortlichen Gesamtvertriebsleiter, der gleichzeitig Mitglied der Geschäftsleitung ist.

2. Die Aufgaben

Aufgrund des geplanten Wachstums im Fondsgeschäft und zum weiteren Ausbau der Marketing- und Akquisitionsaktivitäten suchen wir eine im Asset Management erfahrene Führungspersönlichkeit mit ausgeprägten Vertriebsambitionen und Erfahrungen in der Akquisition institutioneller Kunden und dem Aufbau einer effizienten Vertriebseinheit. Der Leiter hat direkte Berichtswege an den Vorstand und im einzelnen folgende Aufgaben:

- Auf- und Ausbau, Führen und etablieren eines institutionellen Sales-Teams unter Einbezug des augenblicklichen Teams, entweder branchen- oder regional orientiert
- Integration des bisherigen Distributions- und Institutional Sales-Teams

- Akquisition und kompetente Betreuung der Zielkundschaft, d.h. Banken, Maklerpools, Versicherungen, Versorgungswerke, kirchliche Einrichtungen, Pensionskassen sowie Stiftungen, Sparkassen und weitere institutionelle Anleger
- Mitwirkung bei der Fortentwicklung der Marketingstrategie sowie der Marketinginstrumente
- Präsentation der Kompetenz der Gesellschaft im institutionellen Asset Management, auch unter Mithilfe des Vorstands und des Fondsmanagement
- Analyse des Kundenbedarfs, Angebot der bestehenden Produktpalette des Hauses sowie Mitentwicklung maßgeschneiderter Produkte für die Zielkundschaft
- Mitwirkung bei der Definition der individuellen, kundenorientierten Anlagepolitik im Rahmen der operativen Asset Allocation (von der Vertriebsseite gesehen) sowie abschließende Vertragsverhandlungen mit dem Kunden, einschließlich der Vereinbarung der Konditionen innerhalb einer vorgegebenen Bandbreite
- Organisation und Koordination der Anlageausschusssitzungen bei Spezialfonds
- Sicherstellung der reibungslosen Abwicklung des operativen Geschäftes

3. Die Anforderungen

Für diese interessante Herausforderung erwarten wir eine unternehmerisch geprägte Persönlichkeit mit mehrjähriger Führungs- und Sales-Erfahrung und –verantwortung in einer nationalen, anspruchsvollen Vertriebsleitung im Asset Management. Unabdingbar sind mehrjährige Führungserfahrungen und Erfolge im Vertrieb von Retail- und institutionellen Publikumsfonds oder anderer Asset Management-Lösungen. Wir erwarten insbesondere:

- Bank- oder vergleichbare Ausbildung, möglichst ergänzt durch ein wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige akquisitions- und vertriebsorientierte Führungstätigkeit im institutionellen Kundengeschäft, möglichst erworben in Zusammenarbeit mit deutscher Kundschaft (Banken, Versicherungen, Sparkassen, Pensionskassen, Family Offices, Stiftungen)
- Erfolge im Auf- und Ausbau von Vertriebsteams im Asset Management
- Akquisitionsstärke, verbunden mit sicherem persönlichen und fachlichen Auftreten, auch vor anspruchsvoller, institutioneller Kundschaft auf Bereichsleitungs- oder Vorstandsebene, sowie die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte klar und präzise darzustellen
- Hohes Engagement, unternehmerische Einstellung, Verhandlungsgeschick und Präzision sowie ausgeprägte Teamorientierung

4. Das Angebot

Geboten wird eine mit viel Freiraum versehene Leitungsposition mit attraktivem Gehalts-/ Bonuspaket und mit einer konkreten Weiterentwicklung. Man startet als Mitglied der Geschäftsleitung und hat Vorstandsperspektive.

Das Angebot wendet sich gleichermaßen an Damen und Herren.

5. Ihr nächster Schritt

Wir bitten um Ihre Nachricht nach Erhalt der Positionsbeschreibung, ob Sie dieses Angebot weiterverfolgen möchten, damit die weitere Vorgehensweise bzw. ein persönlicher Gesprächstermin abgestimmt werden kann. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Die Vertraulichkeit Ihrer Kontaktaufnahme wird garantiert.

Im Rahmen der Projektbearbeitung haben wir Ihre Daten gespeichert, auch um Sie zukünftig bei interessanten Personalberatungsaufträgen ansprechen zu können. Außer in dem Projekt, zu dem wir mit Ihnen in Kontakt stehen, werden wir über Ihre Daten nicht bzw. nur mit Ihrer vorherigen Zustimmung verfügen.