

## **Strategischer Kundenakquisiteur (m/w)**

### **Über LIQID**

LIQID bietet Anlegern als erstes digitales Family Office eine Vermögensverwaltung, die bislang nur Hochvermögenden vorbehalten war. Entwickelt in Zusammenarbeit mit HQ Trust, dem Multi Family Office der Familie Harald Quandt, umfasst das Angebot von LIQID eine Reihe von liquiden Anlagestrategien, sowie Zugang zu illiquiden Anlageklassen wie Private Equity. Die Mindestanlagesumme beträgt 100.000 Euro für eine passive, ETF-basierte Verwaltung und 250.000 Euro für ein aktives Management mit taktischer Steuerung durch HQ Trust. Depotführung und Handelsabwicklung liegen bei den Family Office Spezialisten der Deutsche Bank AG.

### **Ihre Rolle**

Ihre Aufgabe als Botschafter der digitalen Vermögensverwaltung ist die Gewinnung neuer Interessenten und Kunden für LIQID. Sie nutzen persönliche Netzwerke, Multiplikatoren, Veranstaltungen, Datenbanken und andere innovative Wege der Kundenakquisition. Neu gewonnene Interessenten verweisen Sie direkt auf die LIQID Plattform beziehungsweise - je nach Bedarf – an die jeweils zuständigen Ansprechpartner im Unternehmen. Ihr kompetentes und souveränes Auftreten weckt Interesse und Vertrauen. Sie arbeiten fokussiert, systematisch und diszipliniert die vielversprechendsten Akquisitionsquellen ab. Gleichzeitig halten Sie stets Aussicht nach innovativen Vertriebsideen und Verbesserungspotenzialen im Prozess der Neukundengewinnung.

### **Ihr Profil**

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung idealerweise bei einer Bank und/oder ein Studium in Wirtschafts- oder Rechtswissenschaften.
- Sie haben ein profundes Interesse und Wissen in Vermögensverwaltungsthemen und Private Equity und halten sich über Marktentwicklungen auf dem Laufenden.
- Sie blicken auf mindestens 5-6 Jahre Erfahrung im Vertrieb im Finanzbereich zurück – idealerweise in der Betreuung einer gehobenen, anspruchsvollen Zielgruppe.
- Sie sind ein kommunikationsstarker Netzwerker und überzeugen sowohl im persönlichen Gespräch als auch am Rednerpult.
- Sie verfügen über umfangreiche Kenntnisse bei der professionellen Nutzung Sozialer Medien.
- Sie arbeiten eigenständig, strukturiert, ziel- und erfolgsorientiert.
- Sie fühlen sich in einem agilen Umfeld wohl und freuen sich, die digitale Revolution mitzugestalten.

### **Bei LIQID werden Sie...**

- Die Zukunft privater Vermögensverwaltung mit innovativen Technologien und zeitgemäßen Kundenerlebnissen neugestalten.
- In einem jungen, dynamischen und kollaborativen Umfeld arbeiten. Unsere Arbeitskultur ist durch flache Hierarchien, Offenheit und Eigenständigkeit geprägt.
- Von einzigartigen und inspirierenden Personen in einem hochmotivierten, facettenreichen Team umgeben sein. Unsere unterschiedlichen Hintergründe und Qualifikationen schaffen eine Dynamik, die jedem eine steile Lernkurve garantiert.
- In Europas Startup-Hochburg Berlin arbeiten.

**Ihr Kontakt**

Herr Peter Hannemann ([P.Hannemann@jobfinance.de](mailto:P.Hannemann@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-32

Herr Roberto Adler ([R.Adler@jobfinance.de](mailto:R.Adler@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-31

Frau Christine Skrabs ([C.Skrabs@jobfinance.de](mailto:C.Skrabs@jobfinance.de))

Telefon: 06172/4904-28

