

Position: Leiter Firmenkunden (Abteilungsleiter) für eine erfolgreiche Regionalbank mit hoher Marktdurchdringung. Dienstsitz: Frankfurt/Main

Projekt: PFLF

Ihr Kontakt: Herr Peter Hannemann (P.Hannemann@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-32
Frau Birgit Gessner (B.Gessner@jobfinance.de)
Telefon: 0177/2526106
Frau Ulrike Bergweiler (U.Bergweiler@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-10

Aktuelle Stellenangebote im Internet:

Eine Zusammenfassung aller zurzeit von uns bearbeiteten Projekte finden Sie auch im Internet auf WWW.JOBFINANCE.DE. Das Angebot gliedert sich in die Bereiche Banken, Versicherungen, Kapitalanlagegesellschaften, Leasing, Immobilien, Unternehmensberatungen, Finanzbereiche der Industrie und sonstige Finanzdienstleistungen.

Wir über uns:

Die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH ist mit rund 20 Mitarbeitern seit über drei Jahrzehnten im Finanzdienstleistungsmarkt aktiv. Die kontinuierlich erfolgreiche Betätigung führte zur Auszeichnung als beste deutsche Personalberatung für Finanzdienstleistungen durch die englische Wirtschaftszeitschrift "The Economist".



UNTERNEHMENS- UND POSITIONSBESCHREIBUNG

PFLF

Leiter Firmenkunden (Abteilungsleiter) für eine erfolgreiche Regionalbank mit hoher Marktdurchdringung. Dienstsitz: Frankfurt/Main.

1. Die Bank

Unsere Auftraggeberin ist eine ertragsstarke Universalbank mit einer erstklassigen Kernkapitalquote und einem seit Jahren exzellenten Ergebnis. Sie verfügt über ein langjährig bewährtes fokussiertes Geschäftsmodell und ein sehr gutes Risikoprofil als Fundament der Stabilität. Neben dem erfolgreichen Privatkundengeschäft und dem Private Banking steht das mittelständische Firmenkundengeschäft im Wachstumsfokus. Dabei wird Wert auf die ganzheitliche Betreuung gelegt. Ziel ist es, auch die Cross Selling-Quote von Firmenkunden zum Private Banking zu erhöhen.

2. Die Aufgaben

Im Zuge der Intensivierung und Erweiterung der Aktivitäten des Hauses im Firmenkundengeschäft suchen wir den Leiter für einen wichtigen Teilmarkt des Hauses. Er sollte ein führungserfahrenen Firmenkundenberater mit bereits etablierten, gesellschaftlichen Verbindungen in der Region sein. Das zu führende Team besteht aus einer großen einstelligen Mitarbeiterzahl und soll weiter ausgebaut werden.

Die gesuchte Führungspersönlichkeit ist im Sinne einer Ertragsverantwortung für die Steuerung des Firmenkundengeschäftes in seinem Teilmarkt verantwortlich. Sie begleitet ihr Team, nimmt eigene Marktaufgaben wahr und repräsentiert das Unternehmen in der Öffentlichkeit gemeinsam mit dem Regionalmarktleiter, der neben dem Firmenkundengeschäft auch das Privatkundengeschäft verantwortet. Die Aufgaben im Einzelnen:

- Verantwortung für einen Regionalmarkt des Firmenkundenbereiches mit Führungs- und auch eigener Kundenverantwortung



- Fachliche und disziplinarische Führung der Abteilung in enger Abstimmung mit dem Regionalleiter: Personalplanung und -auswahl, Zielvereinbarungen, Zielerreichungen, Mitarbeitergespräche, systematische Förderung und Coaching
- Ertragsverantwortliche Steuerung der Abteilung durch Umsetzung der generellen Vertriebsziele. Das Leistungsspektrum geht hierbei von der Finanzierung über die Themen Risiko und Absicherung über Zahlungsverkehr bis hin zum Anlagegeschäft. Wünschenswert wäre eine Erhöhung des Cross Sellings zum Private Banking/Vermögensverwaltung
- Qualitativer Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen in dem Regionalmarkt, Vertiefen der Beziehung mit ausgewählten Kunden sowie die gezielte Neukundenakquisition
- Analyse und Realisation von komplexen Unternehmensfinanzierungen und Immobilienvorhaben

3. Die Anforderungen

Sie verfügen über mehrjährige erfolgreiche Führungs- und Vertriebserfahrung in der Akquisition und Betreuung von mittelständischen Unternehmen im Rhein-Main-Gebiet, kennen diese und sind hier auch lokal verankert. Ihre fundierte Ausbildung zum Firmenkundenbetreuer basiert zusätzlich zu Ihrer Bankausbildung auf einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium oder einer berufsbegleitenden Weiterbildung, z.B. als Bankbetriebswirt.

Sie verfügen über eine hohe soziale Kompetenz und Erfahrung in der Führung von Teams mit unterschiedlichen individuellen Leistungsbandbreiten.

Sie sind überaus kundenorientiert, kontaktfähig sowie optimistisch und beweisen bei all Ihren Aktivitäten eine zielorientierte Vorgehensweise. Im Gespräch überzeugen Sie Ihre Geschäftspartner durch Ihre gewandte und gewinnende Art. Eine selbständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise setzen wir ebenso voraus wie Flexibilität und die Fähigkeit zur Teamarbeit. Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, qualitätsorientierte und ambitionierte Arbeitsweise aus. Erwartet werden insbesondere:



- Fundierte bank- bzw. betriebswirtschaftliche Ausbildung (Universität, FH oder vergleichbare Akademien)
- Mehrjährige erfolgreiche Führungs- und Akquisitionstätigkeit in dem beschriebenen Segment der Mittelstandskunden im Rhein-Main-Gebiet
- Umfassende Kenntnisse der relevanten Aktiv- und Passivprodukte, der Kapitalmarktprodukte sowie der außerbilanziellen und derivativen Produkte und ergänzenden Dienstleistungen
- Ausgeprägte Persönlichkeit, die von mittelständischen Kunden als Berater und Partner akzeptiert wird
- Sehr gute Kenntnisse der Erfolgsbewertung/Risikoanalyse von Unternehmen und Projekten, kombiniert mit vertrieblicher Stärke
- Analytische, kommunikative und konzeptionelle Stärken, um aufgrund eines umfangreichen Analysegespräches Anlagestrategien bzw. Risikostrukturen zu identifizieren

4. Das Angebot

Die Position ist ideal für einen führungsstarken Firmenkundenbetreuer, der seine Fachkenntnisse beweisen und sein bisheriges Tätigkeitsspektrum ausweiten möchte. Die gesuchte Persönlichkeit erwartet einen großen eigenen Handlungs- und Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung. Leistungsgerechte Vergütung aus Fixgehalt und Tantieme vervollständigen das Angebot.

Das Angebot wendet sich gleichermaßen an Damen und Herren.

5. Ihr nächster Schritt

Wir bitten um Ihre Nachricht nach Erhalt der Positionsbeschreibung, ob Sie dieses Angebot weiterverfolgen möchten, damit die weitere Vorgehensweise bzw. ein persönlicher Gesprächstermin abgestimmt werden kann. Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen.

Im Rahmen der Projektbearbeitung haben wir Ihre Daten gespeichert, auch um Sie zukünftig bei interessanten Personalberatungsaufträgen ansprechen zu können. Außer in dem Projekt, zu dem wir mit Ihnen in Kontakt stehen, werden wir über Ihre Daten nicht bzw. nur mit Ihrer vorherigen Zustimmung verfügen.

