

Position: Senior Firmenkunden-/Immobilienkundenbetreuer für eine erfolgreiche Regionalbank mit hoher Marktdurchdringung. Standort: Frankfurt

Projekt: PFSF

Ihr Kontakt: Herr Peter Hannemann (P.Hannemann@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-32
Frau Birgit Gessner (B.Gessner@jobfinance.de)
Telefon: 0177/2526106
Frau Ulrike Bergweiler (U.Bergweiler@jobfinance.de)
Telefon: 06172/4904-10

Aktuelle Stellenangebote im Internet:

Eine Zusammenfassung aller zurzeit von uns bearbeiteten Projekte finden Sie auch im Internet auf WWW.JOBFINANCE.DE. Das Angebot gliedert sich in die Bereiche Banken, Versicherungen, Kapitalanlagegesellschaften, Leasing, Immobilien, Unternehmensberatungen, Finanzbereiche der Industrie und sonstige Finanzdienstleistungen.

Wir über uns:

Die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH ist mit rund 20 Mitarbeitern seit über drei Jahrzehnten im Finanzdienstleistungsmarkt aktiv. Die kontinuierlich erfolgreiche Betätigung führte zur Auszeichnung als beste deutsche Personalberatung für Finanzdienstleistungen durch die englische Wirtschaftszeitschrift "The Economist".



UNTERNEHMENS- UND POSITIONSBESCHREIBUNG

PFSF

Senior Firmenkunden-/Immobilienkundenbetreuer für eine erfolgreiche Regionalbank mit hoher Marktdurchdringung. Standort: Frankfurt

1. Die Bank

Unsere Auftraggeberin ist eine ertragsstarke Universalbank mit einer erstklassigen Kernkapitalquote und einem seit Jahren exzellenten Ergebnis. Sie verfügt über ein langjährig bewährtes fokussiertes Geschäftsmodell und ein sehr gutes Risikoprofil als Fundament der Stabilität. Neben dem erfolgreichen Privatkundengeschäft und dem Private Banking steht das mittelständische Firmenkunden-/Geschäftskundengeschäft im Wachstumsfokus. Dabei wird Wert auf die ganzheitliche Betreuung gelegt. Ziel ist es, auch die Cross Selling-Quote von Firmenkunden zum Private Banking zu erhöhen.

2. Die Aufgaben

Im Zuge der Nachfolgeregelung in der Betreuung eines Großportfolios und zugleich in der Erweiterung der Aktivitäten des Hauses im Firmenkunden-/Immobilienkundengeschäft suchen wir einen dynamischen, erfahrenen Betreuer für die Zentrale. Es sollte ein erfahrener Firmenkunden-/Immobilienkundenberater mit bereits etablierten, gesellschaftlichen Verbindungen in der Region sein. Insbesondere sollte bei den Erfahrungen, neben dem Firmenkundengeschäft, auch Immobilienkundenerfahrung sowie Erfahrung mit Projektentwicklern vorhanden sein. Die Aufgaben im Einzelnen:

- Umsetzung der generellen Vertriebsziele. Das Leistungsspektrum geht hierbei von der Finanzierung über die Themen Risiko und Absicherung über Zahlungsverkehr bis hin zum Anlagegeschäft
- Übernahme eines Top-Bestandskundenportfolios
- Qualitativer Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen in dem Regionalmarkt
- Analyse und Realisation von komplexen Unternehmensfinanzierungen und Immobilienvorhaben



3. Die Anforderungen

Sie verfügen über mehrjährige erfolgreiche Vertriebs Erfahrung in der Akquisition und Betreuung von mittelständischen Unternehmen und Immobilienkunden im Rhein-Main-Gebiet, kennen diese und sind hier auch lokal verankert. Ihre fundierte Ausbildung zum Firmenkundenbetreuer basiert zusätzlich zu Ihrer Bankausbildung auf einem wirtschaftswissenschaftlichen Studium oder einer berufsbegleitenden Weiterbildung, z.B. als Bankbetriebswirt.

Sie sind überaus kundenorientiert, kontaktfähig sowie optimistisch und beweisen bei all Ihren Aktivitäten eine zielorientierte Vorgehensweise. Im Gespräch überzeugen Sie Ihre Geschäftspartner durch Ihre gewandte und gewinnende Art. Eine selbständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise setzen wir ebenso voraus wie Flexibilität und die Fähigkeit zur Teamarbeit. Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, qualitätsorientierte und ambitionierte Arbeitsweise aus. Erwartet werden insbesondere:

- Fundierte bank- bzw. betriebswirtschaftliche Ausbildung (Universität, FH oder vergleichbare Akademien)
- Mehrjährige erfolgreiche Kundenbetreuungsaufgabe in dem beschriebenen Segment der Mittelstands- und/oder Geschäftskunden und/oder Immobilienkunden im Rhein-Main-Gebiet
- Umfassende Kenntnisse der relevanten Aktiv- und Passivprodukte, der Kapitalmarktprodukte sowie der außerbilanziellen und derivativen Produkte und ergänzenden Dienstleistungen
- Ausgeprägte Persönlichkeit, die von mittelständischen Kunden als Berater und Partner akzeptiert wird
- Sehr gute Kenntnisse der Erfolgsbewertung/Risikoanalyse von Unternehmen und Projekten, kombiniert mit vertrieblicher Stärke
- Analytische, kommunikative und konzeptionelle Stärken, um aufgrund eines umfangreichen Analysegespräches Anlagestrategien bzw. Risikostrukturen zu identifizieren



4. Das Angebot

Die Position ist ideal für einen erfahrenen Firmen-/Immobilienkundenbetreuer, der seine Fachkenntnisse beweisen und sein bisheriges Tätigkeitsspektrum ausweiten möchte. Die gesuchte Persönlichkeit erwartet einen großen eigenen Handlungs- und Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung. Leistungsgerechte Vergütung vervollständigen das Angebot.

Das Angebot wendet sich an Personen jeden Geschlechts (m/w/d).

5. Ihr nächster Schritt

Wir bitten um Ihre Nachricht nach Erhalt der Positionsbeschreibung, ob Sie dieses Angebot weiterverfolgen möchten, damit die weitere Vorgehensweise bzw. ein persönlicher Gesprächstermin abgestimmt werden kann. Sollten Sie uns auf Basis der Informationen der Positionsbeschreibung Unterlagen zur Verfügung stellen, damit wir diese innerhalb des Projektes zielgerichtet bearbeiten können, nehmen Sie bitte in jeglicher Korrespondenz Bezug zur entsprechenden Positionsbeschreibung und willigen Sie bitte zum Schutz ihrer Daten folgender Einverständniserklärung zu:

„Hiermit willige ich ein, dass die Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH meine Daten für inhaltlich zweckgebundene, und meinem Profil entsprechende, aktuelle und zukünftige Projekte und Projektinformationen speichert und nutzt. Dieses beinhaltet unter Umständen auch eine zielgerichtete und projektbezogene Weitergabe meiner personenbezogenen Daten an Mandanten der Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH. Meine Daten werden ausschließlich in diesem Zusammenhang verwendet. Gemäß Art. 7 Abs. 3 DSGVO kann ich die einmal erteilte Einwilligung gegenüber der Stephan Unternehmens- und Personalberatung GmbH jederzeit widerrufen. Dies hat zur Folge, dass die Datenverarbeitung, die auf dieser Einwilligung beruhte, für die Zukunft nicht mehr weitergeführt werden darf.“

